

ABSTRAKSI

Rizqia Kusuma Arini

12/332622/SV/01337

Analisis Sistem Informasi Penjualan Loketicks.com

2015

Penelitian ini dilakukan untuk mengetahui bagaimana penggunaan sistem informasi penjualan serta manfaat-manfaat yang didapatkan pada perusahaan bisnis jasa digital, Loketicks. Loketicks merupakan jasa penjualan *e-ticket* berbasis *website* yang berada di Yogyakarta. Mengingat di era ini, bisnis digital berkembang sangat pesat dan sistem informasi memegang peranan penting dalam pengelolaan bisnis.

Dalam penelitian ini, penulis menggunakan metode wawancara dan pengamatan. Narasumber terdiri dari pemilik Loketicks (Hasan Imaduddin, A.Md) dan Karyawan Loketicks (Pandu Satrio Hutomo dan Dimas Tito). Pengamatan dilakukan di Kantor Loketicks yang berlokasi di Perum APH Seturan EIII No.13 Yogyakarta.

Berdasarkan hasil penelitian, sistem informasi penjualan di Loketicks menggunakan sebuah sistem informasi terintegrasi yang kegiatan penjualan didalam sistemnya terdiri dari tiga proses yaitu *input* data penjualan, proses penjualan, dan pembuatan laporan hasil penjualan. Sistem informasi penjualan dirasakan membawa manfaat bagi konsumen, klien, dan pihak Loketicks sendiri.

Meskipun membawa banyak manfaat, perbaikan dan pengembangan sistem informasi penjualan harus tetap dilakukan oleh Loketicks guna meminimalisir resiko yang akan terjadi di kemudian hari.

Kata kunci: Sistem Informasi, Penjualan, Penggunaan Sistem Informasi, Manfaat Sistem Informasi.

ABSTRACT

Rizqia Kusuma Arini

12/332622/SV/01337

The Analysis of Sales Information System in Loketicks.com

2015

This research was performed to know how sales information system is used and what's the advantage for digital service bussines, in this case is Loketicks. Loketicks is a website which is sell an e-ticket selling system based in Yogyakarta. In this era, digital business grows very fast and information system holds a big role in managing business.

In this research, interview and observation were used as the research's method. Informant as the researh's source consist of the owner of Loketicks (Hasan Imaduddin, A.md) and the officers of Loketicks (Pandu Satrio Hutomo and Dimas Tito). The observation done in Loketicks's Office which is located in Perum APH Seturan EIII 13, Yogyakarta.

Based on the research's result, Loketicks's sales information system uses a integrated system information which is the sales activity consist of three processes which are sales data inputting, sales process, and creating sales report. This system gives lot of advantages for consumers, clients, and Loketicks management.

Even this system gives advantages, recovery and inovation in sales system should be done by loketicks for minimizing any risks in the future.

Keywords: Information System, Sales, Using Information System, Advantages of InformationSystem.