

**TUGAS AKHIR**

**STRATEGI *PERSONAL SELLING* PADA  
PT TELEKOMUNIKASI SELULER *BRANCH* YOGYAKARTA**

***PERSONAL SELLING STRATEGY AT  
PT TELEKOMUNIKASI SELULER BRANCH YOGYAKARTA***

**Disusun Untuk Memenuhi Persyaratan Mencapai Gelar Ahli Madya**

**Dosen Pembimbing**

**Fitri Damayanti Berutu, S.E., S.S., M.Sc.**



**Oleh :**

**SHINTA KUSUMA WARDHANI**

**14/361701/SV/05970**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
DEPARTEMEN EKONOMIKA DAN BISNIS  
SEKOLAH VOKASI  
UNIVERSITAS GADJAH MADA  
YOGYAKARTA**

**2017**