

INTISARI

CV Satu Visi Teknikatama adalah perusahaan yang bergerak dalam bidang penyedia barang dan jasa multimedia. Selama ini perusahaan belum memiliki prosedur yang jelas dalam sistem penjualannya. Padahal prosedur sistem penjualan sangat berperan penting dalam menunjang aktivitas penjualan

Penelitian ini bertujuan untuk memberikan usulan perbaikan terhadap prosedur sistem penjualan di CV Satu Visi Teknikatama. Untuk mengetahui gambaran keseluruhan terkait prosedur sistem penjualan yang sedang berlangsung, penulis melakukan wawancara, observasi, dan dokumentasi pada bagian yang terkait. Selain itu, sebelum melakukan perancangan terlebih dahulu dilakukan analisis untuk mengetahui gambaran yang jelas mengenai prosedur yang sedang berlangsung.

Berdasarkan analisis dan perancangan yang telah dilakukan, dalam perancangan prosedur sistem penjualan CV Satu Visi Teknikatama Yogyakarta tidak banyak mengalami perubahan dari prosedur yang sedang berlangsung. Sistem usulan ini menambahkan beberapa prosedur baru yang penulis anggap layak dan sesuai untuk ditambahkan. Perancangan prosedur ini menggunakan *flowchart*. *Flowchart* dipilih karena mampu mengidentifikasi komponen-komponen sistem informasi secara rinci serta mudah dipahami. Selain itu, ditemukan adanya prosedur yang belum baik, yakni tidak adanya pemisahan fungsi antara bagian penjualan dengan bagian piutang serta belum adanya pemberian tanggal jatuh tempo pada faktur, akibatnya tidak sedikit piutang yang tidak bisa tertagih.

Kata Kunci: Prosedur Sistem Penjualan, Analisis dan Perancangan.

ABSTRACT

CV Satu Visi Teknikatama Yogyakarta is a company which are engaged in goods and services multimedia provider. All this time, the company hasn't a good procedure in sales system. Even though, procedure of sales system is very important to support sales activiy.

This research aims to suggest an improvement of the sales system procedure at CV Satu Visi Teknikatama. To know all description, I can make interview, observation, and documentation at the parties of sales. Other than that, I can make analysis to know the describe of sales system procedure being used before design the procedure.

Based on analysis and design, the design of sales system procedure at Cv Satu Visi Teknikatama Yogyakarta is not current by the sales system procedure is being used. To get a suitable and appropriate design, I added new procedures that its required. The design by flowchart because its able to give information system by detail and easily. Other than that, I found a number of function of sales and receivable and there is not due date on the invoice so cause the receivable uncollectible.

Keyword : Sales System Procedure, Analysis and Design