



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

Peranan Customer Relationship Management (CRM) dalam mengubah konsumen menjadi pelanggan loyal pada
PT Astra International Tbk-Honda
NAJIB BAHRATAMA, Dra. Neni Pancawati, Msi.
Universitas Gadjah Mada, 2017 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

TUGAS AKHIR

PERANAN CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM)
DALAM MENGUBAH KONSUMEN MENJADI PELANGGAN LOYAL
PADA PT ASTRA INTERNATIONAL TBK-HONDA
THE ROLE OF CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM)
IN CHANGING THE CONSUMER TO BE LOYAL CUSTOMERS
IN PT ASTRA INTERNATIONAL TBK-HONDA

Disusun Untuk Memenuhi Persyaratan Mencapai Gelar Ahli Madya

Dosen Pembimbing :

Dra. Neni Pancawati, M.si.



Oleh :

NAJIB BAHRATAMA

13/350810/SV/03922

MANAJEMEN
DEPARTEMEN EKONOMIKA DAN BISNIS
SEKOLAH VOKASI
UNIVERSITAS GADJAH MADA

2017