



DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL	i
HALAMAN PENGESAHAN	ii
HALAMAN PERNYATAAN	iii
KATA PENGANTAR.....	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN	vi
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL	xiii
DAFTAR GAMBAR.....	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
ABSTRAK.....	xvii
ABSTRACT	xviii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.1.1 Latarbelakang Praktis	1
1.1.2 Latarbelakang Teoritis.....	10
1.2 Rumusan Masalah	20
1.3 Pertanyaan Riset.....	22
1.4 Tujuan Riset	22
1.5 Lingkup Riset	23
1.5.1 Model Riset.....	23
1.5.2 Objek Riset	23
1.5.3 Lokasi Riset	24
1.5.4 Waktu Riset	24
BAB II LANDASAN TEORI DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	25



2.1 Profil Variabel Penelitian	25
2.1.1 Karakteristik Generasi Y dan Z	25
2.1.2 Pemasaran Media Sosial	28
2.1.3 Niat Pembelian (<i>Purchase Intention</i>).....	30
2.1.4 Harapan Kinerja (<i>Performance Expectancy</i>)	31
2.1.5 Motivasi Hedonis (<i>Hedonic Motivation</i>)	31
2.1.6 Kebiasaan (<i>Habit</i>).....	32
2.1.7 Interaktivitas (<i>Interactivity</i>).....	33
2.1.8 Keinformasian (<i>Informativeness</i>)	34
2.1.9 Relevansi yang Dirasakan (<i>Perceived Relevance</i>)	34
2.2 Pengaruh Interaktivitas pada Motivasi Hedonis	35
2.3 Pengaruh Interaktivitas pada Niat Pembelian.....	37
2.4 Pengaruh Interaktivitas pada Harapan Kinerja	38
2.5 Pengaruh Relevansi yang Dirasakan pada Harapan Kinerja	39
2.6 Pengaruh Relevansi yang Dirasakan pada Niat Pembelian	40
2.7 Pengaruh Keinformasian pada Harapan Kinerja.....	41
2.8 Pengaruh Keinformasian pada Niat Pembelian	42
2.9 Pengaruh Motivasi Hedonis pada Niat Pembelian.....	43
2.10 Pengaruh Harapan Kinerja pada Niat Pembelian.....	45
2.11 Pengaruh Kebiasaan pada Niat Pembelian	46
2.12 Model Riset.....	48
BAB III METODE RISET	49
3.1 Strategi Riset.....	49
3.2 Definisi Operasional dan Pengukuran.....	49
3.2.1 Harapan Kinerja (<i>Performance Expectancy</i>)	49



3.2.2 Motivasi Hedonis (<i>Hedonic Motivation</i>)	50
3.2.3 Kebiasaan (<i>Habit</i>).....	51
3.2.4 Interaktivitas (<i>Interactivity</i>).....	52
3.2.5 Keinformasian (<i>Informativeness</i>)	53
3.2.6 Relevansi yang Dirasakan (<i>Perceived Relevance</i>)	54
3.2.7 Niat Pembelian (<i>Purchase Intention</i>)	55
3.2.8 Skala Pengukuran	56
3.3 Desain Pengambilan Sampel	56
3.3.1 Metode Pengambilan Sampel.....	56
3.3.2 Populasi	57
3.3.3 Unit Sampel.....	57
3.3.4 Ukuran Sampel	58
3.3.5 Daerah Sebaran Kuesioner	59
3.4 Skema Penyebaran Kuesioner.....	59
3.5 Profil Responden.....	60
3.6 Objek Riset	63
3.6.1 KulinerYogya	64
3.6.2 JavaFoodie	65
3.6.3 JogjaFood	67
3.6.4 MakandiJogja.....	68
3.6.3 TumbarMerica	70
3.7 Metode Pengumpulan Data.....	72
3.8 Instrumen Penelitian.....	72
3.9 Pengujian Instrumen	73
3.9.1 Uji Validitas	73



3.9.2 Uji Reliabilitas.....	76
3.10 Metode Analisis Data	78
3.10.1 Metode Regresi.....	78
3.10.2 Uji Asumsi Klasik.....	79
3.10.2.1 Uji Normalitas	79
3.10.2.2 Uji Multikolinearitas.....	80
3.10.3 Pengembangan Formulasi Dasar	81
3.10.4 <i>Goodness of Fit</i>	82
3.10.5 Tingkat Signifikansi.....	83
3.10.6 Prosedur Pengujian Hipotesis.....	84
BAB IV ANALISIS DATA	85
4.1 Kualitas Data Riset.....	85
4.1.1 Uji Asumsi Klasik	85
4.1.1.1 Uji Normalitas	85
4.1.1.2 Uji Multikolinearitas.....	86
4.1.2 Statistik Deskriptif.....	88
4.1.3 Korelasi Antar Variabel	90
4.2 Uji Ketepatan Model (<i>Goodness of Fit Model</i>)	91
4.2.1 Model Regresi 1	92
4.2.1.1 <i>Adjusted R2</i>	92
4.2.1.2 T-Test.....	92
4.2.2 Model Regresi 2	93
4.2.2.1 <i>Adjusted R2</i>	93
4.2.2.2 F-Test.....	94
4.2.2.3 T-Test.....	94



4.2.3 Model Regresi 3	95
4.2.3.1 <i>Adjusted R2</i>	95
4.2.3.2 F-Test	96
4.2.3.3 T-Test	97
4.3 Pengujian Hipotesis	98
4.3.1 Hipotesis Satu	98
4.3.2 Hipotesis Dua	101
4.3.3 Hipotesis Tiga	104
4.3.4 Hipotesis Empat	106
4.3.5 Hipotesis Lima	109
4.3.6 Hipotesis Enam	111
4.3.7 Hipotesis Tujuh	114
4.3.8 Hipotesis Delapan	116
4.3.9 Hipotesis Sembilan	118
4.3.10 Hipotesis Sepuluh	121
4.4 Ringkasan Pengujian Hipotesis	124
BAB V KESIMPULAN	127
5.1 Kesimpulan	127
5.2 Implikasi Manajerial	133
5.3 Keterbatasan Riset	139
5.4 Arah Riset Mendatang	140
REFERENSI	142
LAMPIRAN	150