

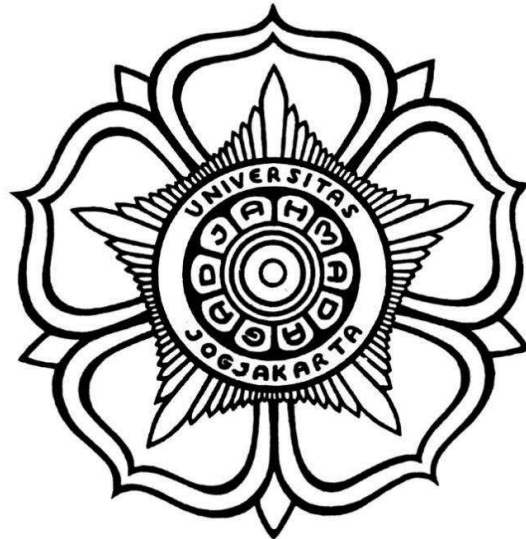


**PERBEDAAN PENGARUH PESAN PERSUASI NARASI DAN PESAN PERSUASI STATISTIK
MENGENAI COVID-19 TERHADAP
INTENSI PROSOSIAL MAHASISWA**

HAKAM AJI RAMADHAN, Sri Kusromaniah, Dra., M.Si., Psikolog.

Universitas Gadjah Mada, 2020 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

**PERBEDAAN PENGARUH PESAN PERSUASI NARASI DAN
PESAN PERSUASI STATISTIK MENGENAI COVID-19 TERHADAP
INTENSI PROSOSIAL MAHASISWA**



Hakam Aji Ramadhan¹, Sri Kusrohmaniah²

^{1,2}Fakultas Psikologi Universitas Gadjah Mada

Email: ¹Hakam.aji.r@mail.ugm.ac.id, ²koes_psi@ugm.ac.id