

INTISARI

EVALUASI SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI CV. KAFA MEDIKA YOGYAKARTA

Oleh:

Nabila Ayu Prima Dewi

11/314133/EK/18409

Universitas Gadjah Mada

Tujuan penelitian ini adalah Evaluasi Sistem Akuntansi Penjualan Tunai CV. Kafa Medika. Sistem penjualan tunai pada CV. Kafa Medika sebagai dasar operasional pada perusahaan tersebut.

Penelitian ini dilakukan pada CV. Kafa Medika memiliki banyak bagian penelitian ini hanya berfokus pada sistem penjualan tunai saja.

Metode analisis yang digunakan dalam penelitian ini adalah metode deskriptif dengan menggunakan rancangan studi kasus yaitu dengan laporan keuangan dan wawancara untuk mengetahui sistem penjualan tunai.

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa CV. Kafa Medika masih menggunakan sistem manual yang memiliki kelemahan akan resiko terjadinya salah posting baik yang di sengaja maupun yang tidak di sengaja dalam pelaporan hasil penjualan tunia baik harian maupun bulanan bahkan laporan gabungan beberapa cabang. Dan dapat disimpulkan bahwa evaluasi sistem akuntansi penjualan tunai sangat berpengaruh terhadap baik buruknya pendapatan yang dihasilkan dari penjualan tunai.

Kata kunci : sistem, penjualan, tunai

ABSTRACT

**EVALUASI SISTEM AKUNTANSI PENJUALAN TUNAI
CV. KAFA MEDIKA YOGYAKARTA**

By:

Nabila Ayu Prima Dewi

11/314133/EK/18409

Gadjah Mada University

The purpose of this research is Evaluation of Cash Sales Accounting System CV. Kafa Medika. Cash sales system at CV. Kafa Medika as an operational basis for the company.

This research was conducted at CV. Kafa Medika has a lot of parts of this research focusing only on cash selling systems

The analytical method used in this research is descriptive method using a case study design that is with financial reports and interviews to find out the cash sales system.

He results of this study indicate that CV. Kafa Medika still uses a manual system that has weaknesses, the risk of posting errors either intentionally or unintentionally in reporting the results of daily and monthly sales of the world and even a joint report of several branches. And it can be concluded that the evaluation of the cash sales accounting system greatly influences the good and bad income generated from cash sales.

Keywords: system, sales, cash