



DAFTAR ISI

HALAMAN PENGESAHAN.....	i
PERNYATAAN BEBAS PLAGIASI	ii
KATA PENGANTAR.....	iii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	viii
DAFTAR GRAFIK DAN DIAGRAM	ix
INTISARI	x
ABSTRACT	xi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Penelitian.....	1
1.2 Rumusan Masalah.....	8
1.3 Tujuan Penelitian	9
1.4 Manfaat Penelitian	9
1.5 Keaslian Penelitian.....	9
BAB II TINJAUAN PUSTAKA DAN TEORI	12
2.1 Tinjauan Literatur.....	12
2.1.1 <i>Customer Relationship Management (CRM)</i>	12
2.1.2 Kepercayaan Konsumen	16
2.1.3 Loyalitas Konsumen	18
2.2 Kerangka Berpikir	20
2.3 Hipotesis	23
BAB III METODE PENELITIAN	24
3.1 Jenis Penelitian.....	24
3.2 Lokasi dan Waktu Penelitian.....	24
3.3 Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel	25



3.3.1 Populasi	25
3.3.2 Sampel.....	25
3.3.3 Teknik Pengambilan Sampel.....	26
3.4 Pengumpulan Data	28
3.5 Instrumen Penelitian	28
3.5.1 Variabel Eksogen	29
3.5.2 Variabel Endogen	32
3.6 Analisis Data	33
3.6.1 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas	34
3.6.2 Teknik Analisis Data	35
BAB IV GAMBARAN UMUM.....	36
4.1 Gambaran Objek Penelitian	36
4.1.1 Sejarah singkat Perpustakaan SV UGM	36
4.1.2 Visi dan Misi Perpustakaan SV UGM	38
4.1.3 Struktur, Tugas Pokok, dan Fungsi	39
4.2 Layanan di Perpustakaan SV UGM	41
BAB V HASIL DAN PEMBAHASAN	43
5.1 Uji Deskriptif	43
5.2 Uji Validitas dan Reliabilitas	44
5.2.1 Uji Validitas	44
5.2.2 Uji Reliabilitas	47
5.3 Uji Hipotesis	48
5.3.1 Hipotesis 1	49
5.3.2 Hipotesis 2	49
5.4 Pembahasan	50
BAB VI KESIMPULAN.....	58
6.1 Kesimpulan	58



UNIVERSITAS GADJAH MADA	
6.2 Keterbatasan	59
6.3 Implikasi	59
6.4 Saran	60
DAFTAR PUSTAKA	61
LAMPIRAN.....	64
INSTRUMEN PENELITIAN	64
Hasil Olahan Pertanyaan Variabel CRM	68
Hasil Olahan Pertanyaan Variabel Kepercayaan	70
Hasil Olahan Pertanyaan Variabel Loyalitas	71
UJI SPSS	73
UJI WARP PLS	75

**DAFTAR TABEL**

Tabel 1. 1 Jenis Perpustakaan.....	1
Tabel 1. 2 Program Studi di Sekolah Vokasi UGM.....	2
Tabel 3. 1 Jumlah Sampel Strata	27
Tabel 3. 2 Skala Likert.....	29
Tabel 3. 3 Instrumen Penelitian Variabel CRM	30
Tabel 3. 4 Instrumen Penelitian Variabel Kepercayaan Pemustaka	31
Tabel 3. 5 Instrumen Penelitian Variabel Loyalitas Pemustaka	33
Tabel 5. 1 Karakteristik Responden	43
Tabel 5. 2 Tabel Uji Validitas Awal	45
Tabel 5. 3 Tabel Uji Validitas yang Terpakai	46
Tabel 5. 4 Tabel Uji Reliabilitas	48
Tabel 5. 5 Tabel Analisis Uji Hipotesis	49
Tabel 5. 6 Tabel Ringkasan Hasil Uji Hipotesis.....	49



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

Pengaruh Penerapan Customer Relationship Management (CRM) Pada Perpustakaan Sekolah Vokasi
Universitas Gadjah Mada dalam Upaya Membangun Kepercayaan dan Loyalitas

Dyah Ayu Kusuma Dewandaru, Dr. Silverius Djuni Prihatin, M.Si.; Drs. Ida Fajar Priyanto, M.A., Ph.D.

Universitas Gadjah Mada, 2024 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Tiga Pilar CRM.....	13
Gambar 2. 2 Kerangka Berpikir	22
Gambar 3. 1 Model Penelitian	24
Gambar 3. 2 Tabel Sampel Krejcie.....	26
Gambar 3. 3 Interface Kuesioner menggunakan Google Form	28
Gambar 4. 1 Gedung Perpustakaan SV UGM	37
Gambar 4. 2 Struktur Organisasi.....	39
Gambar 5. 1 Hasil Uji Hipotesis	48



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

Pengaruh Penerapan Customer Relationship Management (CRM) Pada Perpustakaan Sekolah Vokasi
Universitas Gadjah Mada dalam Upaya Membangun Kepercayaan dan Loyalitas
Dyah Ayu Kusuma Dewandaru, Dr. Silverius Djuni Prihatin, M.Si.; Drs. Ida Fajar Priyanto, M.A., Ph.D.

Universitas Gadjah Mada, 2024 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

DAFTAR GRAFIK DAN DIAGRAM

Grafik 1. 1 Data Kunjungan Pemustaka Perpustakaan SV UGM (2020-2023).....6

Diagram 5. 1 Intensitas Kunjungan Pemustaka50

Diagram 5. 2 Faktor Pendorong Pemustaka Datang ke Perpustakaan SV UGM51