

**Daftar Isi**

KATA PENGANTAR	ii
HALAMAN PERSEMBAHAN.....	vi
Daftar Gambar.....	xii
Daftar Lampiran	xiii
ABSTRAK	xiv
ABSTRACT	xv
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang.....	1
1.1.1 Latar Belakang Praktis	1
1.1.2 Latar Belakang Teoritis.....	4
1.1.3 Tinjauan Konsumen	5
1.2 Perumusan Masalah.....	7
1.3 Pertanyaan Riset	9
1.4 Tujuan Riset.....	10
1.5 Lingkup Riset	10
BAB 2 LANDASAN TEORI DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS	12
2.1 Landasan Teori	12
2.1.1 Kredibilitas yang Dirasakan (Perceived Credibility)	12
2.1.2 Kepercayaan.....	13
2.1.3 Kontrol Perilaku yang Dirasakan	14
2.1.4 Norma Subjektif.....	14
2.1.5 Keahlian yang Dirasakan	15
2.1.6 Kesesuaian yang Dirasakan.....	16
2.1.7 Sikap terhadap Pemengaruh.....	16
2.1.8 Sikap terhadap Merek	17
2.1.9 Niat untuk Membeli	18
2.2 Pengembangan Hipotesis.....	19
2.2.1 Hubungan antara variabel kredibilitas yang dirasakan dan variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh.....	19
2.2.2 Hubungan antara variabel kepercayaan dan variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh.....	20

2.2.3 Hubungan antara variabel kontrol perilaku yang dirasakan dan variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh	22
2.2.4 Hubungan antara variabel norma subjektif dan variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh	23
2.2.5 Hubungan antara variabel keahlian yang dirasakan dan variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh	25
2.2.6 Hubungan antara variabel kesesuaian yang dirasakan dan variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh	26
2.2.7 Hubungan antara variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh dan variabel sikap terhadap merek.....	27
2.2.8 Hubungan antara variabel sikap terhadap merek dan variabel niat beli konsumen.....	29
2.2.9 Hubungan antara variabel sikap konsumen terhadap pemengaruh pada variabel niat beli konsumen.....	31
2.3 Model Riset	32
BAB 3 METODE RISET	35
3.1 Pendekatan Riset	35
3.2 Definisi Operasional dan Pengukuran.....	36
3.2.1. Kredibilitas yang Dirasakan.....	36
3.2.2. Kepercayaan.....	36
3.2.3. Kontrol Perilaku yang Dirasakan.....	37
3.2.4. Norma Subjektif.....	37
3.2.5. Keahlian yang Dirasakan	38
3.2.6. Kesesuaian yang Dirasakan	39
3.2.7. Sikap terhadap Pemengaruh.....	39
3.2.8. Sikap terhadap Merek	40
3.2.9. Niat untuk Membeli	40
3.2.10. Skala Pengukuran	41
3.3 Desain Pengambilan Sampel.....	42
3.3.1 Metode Pengambilan Sampel	42
3.3.2 Populasi.....	42
3.3.3 Unit Sampel	42
3.3.4 Ukuran Sampel	43
3.3.5 Wilayah Penyebaran Kuesioner.....	44



3.4	Skema Penyebaran Kuesioner.....	44
3.5	Profil Responden.....	45
3.6	Objek Riset.....	46
3.7	Metode Pengumpulan Data.....	51
3.8	Instrumen Riset	52
3.9	Analisis Data	53
3.9.1	Metode Analisis Data.....	53
3.9.2	Evaluasi Model Pengukuran	54
3.9.3	Evaluasi Model Struktural	56
3.9.4	Evaluasi Goodness of Fit	57
3.9.5	Pengujian Hipotesis	58
BAB 4 ANALISIS DATA		60
4.1.	Kualitas Data Penelitian	60
4.1.1	Statistik Deskriptif	60
4.1.2	Matrik Korelasi	61
4.2.	Evaluasi Model Pengukuran.....	62
4.2.1	Uji Reliabilitas	62
4.2.2	Uji Validitas Konvergen	63
4.2.3	Uji Validitas Diskriminan	66
4.3.	Evaluasi Model Struktural.....	67
4.3.1	R Square.....	67
4.3.2	F Square	67
4.4.	Uji Kecocokan Model.....	69
4.4.1	Standardized Root Mean Residual (SRMR)	69
4.4.2	Normed Fit Index (NFI)	69
4.5.	Pengujian Hipotesis	70
4.5.1	Hipotesis Satu (H1)	72
4.5.2	Hipotesis Dua (H2)	74
4.5.3	Hipotesis Tiga (H3).....	77
4.5.4	Hipotesis Empat (H4).....	79
4.5.5	Hipotesis Lima (H5).....	81
4.5.6	Hipotesis Enam (H6).....	83



4.5.7	Hipotesis Tujuh (H7).....	85
4.5.8	Hipotesis Delapan (H8).....	88
4.5.9	Hipotesis Sembilan (H9)	90
4.6.	Ringkasan Pengujian Semua Hipotesis	92
	BAB 5 KESIMPULAN.....	95
5.1.	Kesimpulan.....	95
5.2.	Implikasi Manajerial.....	97
5.3.	Keterbatasan Riset.....	101
5.4.	Arahan Riset Mendatang	102
	Daftar Referensi	103



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

Pengaruh Sikap Terhadap Merek dan Pemengaruh Pada Niat Beli Konsumen (Studi Pada Pemengaruh Mode di Instagram)

Salsabila Athirah, Dr. Sahid Susilo Nugroho, M.,Sc.

Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

Daftar Gambar

Gambar 2. 1 Model Riset	33
Gambar 3.1 Profil Akun @DiantyAnnisa	48
Gambar 3. 2 Profil Akun @RachelVenny	49
Gambar 3.3 Profil Akun Muhammad Putra Setia	50
Gambar 4. 1 Hasil Uji Hipotesis	71

Daftar Tabel

Tabel 3. 1 Profil Responden.....	45
Tabel 3. 2 Profil Responden.....	46
Tabel 3. 3 Profil Responden.....	47
Tabel 4. 1 Hasil Statistik Deskriptif.....	60
Tabel 4. 2 Hasil Statistik Deskriptif.....	61
Tabel 4. 3 Hasil Matriks Korelasi	62
Tabel 4. 4 Hasil Uji Reliabilitas.....	63
Tabel 4. 5 Hasil Uji <i>Outer loadings</i>	64
Tabel 4. 6 Hasil Uji <i>Outer loadings</i>	65
Tabel 4. 7 Hasil Uji AVE.....	65
Tabel 4. 8 Hasil Uji Validitas Diskriminan.....	66
Tabel 4. 9 Hasil R Square	67
Tabel 4. 10 Hasil F Square.....	68
Tabel 4. 11 Hasil Uji Kecocokan Model.....	69
Tabel 4. 12 Hasil Path Coefficient	70
Tabel 4. 13 Ringkasan Hasil Uji Hipotesis	93
Tabel 4. 14 Ringkasan Hasil Uji Hipotesis	94



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

**Pengaruh Sikap Terhadap Merek dan Pemengaruh Pada Niat Beli Konsumen (Studi Pada
Pemengaruh Mode di
Instagram)**

Salsabila Athirah, Dr. Sahid Susilo Nugroho, M.,Sc.

Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

Daftar Lampiran

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	110
Lampiran 2 Hasil Uji Korelasi Pearson	122
Lampiran 3 Hasil Uji <i>Construct Reliability</i> dan <i>Validity</i>	122
Lampiran 4 Hasil Uji Validitas Konvergen	123
Lampiran 5 Hasil Uji Validitas Diskriminan - Fornell-Larcker Criterion	123
Lampiran 6 Hasil Uji Evaluasi Model Struktural	124
Lampiran 7 Hasil Uji Kecocokan Model	124
Lampiran 8 Hasil Pengujian Hipotesis.....	124