



DAFTAR ISI

| | |
|---|------|
| KATA PENGANTAR | i |
| DAFTAR GAMBAR | vi |
| DAFTAR TABEL | vii |
| DAFTAR LAMPIRAN | viii |
| ABSTRAK | ix |
| ABSTRACT | x |
| BAB I PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1 Latar Belakang Masalah | 1 |
| 1.2 Rumusan Masalah | 6 |
| 1.3 Pertanyaan Penelitian | 7 |
| 1.4 Tujuan Penelitian | 8 |
| 1.5 Manfaat Penulisan | 8 |
| 1.6 Lingkup Penelitian | 8 |
| 1.7 Sistematika Penelitian | 9 |
| 1.7.1 Pendahuluan | 9 |
| 1.7.2 Landasan Teori | 9 |
| 1.7.3 Metode Penelitian | 9 |
| 1.7.4 Analisis dan Pembahasan | 11 |
| 1.7.5 Kesimpulan dan Saran | 11 |
| BAB II LANDASAN TEORI | 12 |
| 2.1 Internet dan Perilaku Konsumen dalam Jaringan | 12 |
| 2.2 Pemasaran Digital | 14 |
| 2.3 Keunggulan Kompetitif Perusahaan | 16 |
| 2.3.1 Five Forces Porter | 17 |
| 2.3.2 Resource-based View (RBV) | 20 |
| 2.3.3 PESTEL Frameworks | 21 |
| 2.4 Inovasi, Adopsi dan Difusi | 24 |
| BAB III METODE PENELITIAN | 28 |
| 3.1 Desain Penelitian | 28 |
| 3.2 Teknik Pengumpulan Data | 28 |
| 3.3 Teknik Analisa Data | 33 |



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

ANALISIS KEUNGGULAN BERSAING PERUSAHAAN MELALUI STRATEGI PENGGUNAAN APLIKASI
ONLINE PADA PRODUK OLI
SHELL DI AREA PROVINSI DAERAH ISTIMEWA YOGYAKARTA
UTHAN GANDHAKA, 1. Bapak Ertambang Nahartyo, Dr., M.Sc., CMA., Ak., CA.,
Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

| | |
|--|-----------|
| 3.4 Validitas dan Reliabilitas | 33 |
| BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN | 35 |
| 4.1 Latar Belakang Kemunculan Aplikasi XARE | 35 |
| 4.1.1 Digitalisasi Bisnis PT X Indonesia | 37 |
| 4.1.2 XARE (X Advantage Rewards) | 39 |
| 4.2. Analisis berdasarkan Five Forces Porter | 41 |
| 4.3 Analisa Resource-Based View (RBV) | 49 |
| 4.4 Analisis PESTLE | 52 |
| 4.5 Keberterimaan Aplikasi XARE | 56 |
| BAB V SIMPULAN | 60 |
| 5.1 Kesimpulan Penelitian | 60 |
| 5.2 Implikasi | 62 |
| 5.3 Saran | 63 |
| DAFTAR PUSTAKA | 65 |
| LAMPIRAN | 67 |



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

ANALISIS KEUNGGULAN BERSAING PERUSAHAAN MELALUI STRATEGI PENGGUNAAN APLIKASI
ONLINE PADA PRODUK OLI
SHELL DI AREA PROVINSI DAERAH ISTIMEWA YOGYAKARTA
UTHAN GANDHAKA, 1. Bapak Ertambang Nahartyo, Dr., M.Sc., CMA., Ak., CA.,
Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

DAFTAR GAMBAR

No table of figures entries found.

| | |
|---|----|
| Gambar 2. 1 Piramid Pengalaman Konsumen Berbelanja <i>Online</i> | 15 |
| Gambar 2. 2 Porter's Five Forces Model..... | 18 |
| Gambar 2. 3 <i>PESTEL Framework</i> | 21 |
| Gambar 2. 4 Waktu mengadopsi dalam inovasi..... | 26 |
| Gambar 3. 1 Data grafik pencapaian bengkel/toko aktif yang terdaftar di XARE selama 2021 .. | 31 |
| Gambar 3. 2 Proses analisis studi kasus..... | 33 |
| | |
| Gambar 4. 1 Snapshot hasil survei APJII (Asosiasi Penyelenggara Jasa Internet) tahun 2022 ... | 50 |
| Gambar 4. 2 Struktur Organisasi Distributor X | 52 |



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

ANALISIS KEUNGGULAN BERSAING PERUSAHAAN MELALUI STRATEGI PENGGUNAAN APLIKASI
ONLINE PADA PRODUK OLI
SHELL DI AREA PROVINSI DAERAH ISTIMEWA YOGYAKARTA
UTHAN GANDHAKA, 1. Bapak Ertambang Nahartyo, Dr., M.Sc., CMA., Ak., CA.,
Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

DAFTAR TABEL

| | |
|--|----|
| Tabel 3. 1 Profil Narasumber Internal dan Eksternal | 29 |
| Tabel 3. 2 Data registrasi outlet di area DI Yogyakarta selama 2021 | 30 |
| Tabel 3. 3 Jumlah sampel penelitian | 32 |
| Tabel 4. 1 Identifikasi kemudahan aplikasi oli ini dari produsen oli | 48 |
| Tabel 4. 2 Hasil wawancara mendalam kepada bengkel/toko | 56 |
| Tabel 4. 3 Data Jumlah Outlet terdaftar dalam XARE | 58 |



UNIVERSITAS
GADJAH MADA

ANALISIS KEUNGGULAN BERSAING PERUSAHAAN MELALUI STRATEGI PENGGUNAAN APLIKASI
ONLINE PADA PRODUK OLI
SHELL DI AREA PROVINSI DAERAH ISTIMEWA YOGYAKARTA
UTHAN GANDHAKA, 1. Bapak Ertambang Nahartyo, Dr., M.Sc., CMA., Ak., CA.,
Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

DAFTAR LAMPIRAN

| | |
|--|----|
| Lampiran 1: Wawancara Internal Perusahaan (PT X Indonesia) dan Distributor (PT. Prima Tunggal Mandiri) | 67 |
| Lampiran 2: Kuesioner Penelitian Kepada Pemilik Bengkel/Toko | 77 |
| Lampiran 3: Wawancara Mendalam Kepada 15 Bengkel/Toko Sebagai Konfirmasi | 89 |