



## DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL .....	i
HALAMAN PENGESAHAN .....	ii
HALAMAN PERNYATAAN BEBAS PLAGIASI.....	iii
KATA PENGANTAR .....	iv
HALAMAN PERSEMBAHAN .....	vi
INTISARI.....	vii
ABSTRACT .....	viii
DAFTAR ISI .....	ix
DAFTAR TABEL .....	xiii
DAFTAR GAMBAR .....	xiv
DAFTAR LAMPIRAN.....	xv
 <b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	 <b>1</b>
1.1    Latar Belakang.....	1
1.2    Rumusan Masalah.....	8
1.3    Pertanyaan Penelitian.....	9
1.4    Tujuan Penelitian.....	10
1.5    Ruang Lingkup Penelitian.....	11
1.5.1    Batasan Model Penelitian.....	11
1.5.2    Batasan Objek Penelitian .....	11
1.5.3    Batasan Lokasi Penelitian .....	12
1.5.4    Batasan Waktu Penelitian .....	13
 <b>BAB II LANDASAN TEORI DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS .....</b>	 <b>14</b>
2.1    Landasan Teori .....	14
2.1.1 <i>Social Influence Theory</i> .....	14
2.2    Pengertian Variabel.....	16
2.2.1    Daya tarik fisik .....	16
2.2.2    Daya tarik sosial .....	16



2.2.3	<i>Attitude Homophily</i> .....	17
2.2.4	Interaksi Parasosial .....	17
2.2.5	Kredibilitas .....	18
2.2.6	Niat Beli .....	19
2.3	Pengembangan Hipotesis .....	19
2.3.1	Pengaruh kredibilitas dari afiliator Shopee terhadap niat beli produk kecantikan atau fesyen di <i>e-commerce</i> Shopee .....	19
2.3.2	Pengaruh interaksi parasosial antara afiliator Shopee dengan pengikutnya terhadap niat beli produk kecantikan atau fesyen di <i>e-commerce</i> Shopee .....	20
2.3.3	Pengaruh daya tarik fisik dari afiliator Shopee terhadap interaksi parasosial antara afiliator Shopee dan pengikutnya.....	21
2.3.4	Pengaruh daya tarik sosial dari afiliator Shopee terhadap interaksi parasosial antara afiliator Shopee dan pengikutnya.....	22
2.3.5	Pengaruh <i>attitude homophily</i> dari afiliator Shopee terhadap interaksi parasosial antara afiliator Shopee dan pengikutnya.....	22
2.3.6	Pengaruh daya tarik fisik dari afiliator Shopee terhadap kredibilitas dari afiliator Shopee.....	23
2.3.7	Pengaruh <i>attitude homophily</i> dari afiliator Shopee terhadap kredibilitas dari afiliator Shopee.....	24
2.4	Model Penelitian.....	24
<b>BAB III METODE PENELITIAN.....</b>		<b>26</b>
3.1	Desain Penelitian .....	26
3.2	Metode Pengumpulan Data .....	27
3.3	Desain Pengambilan Sampel .....	27
3.3.1	Metode Pengambilan Sampel.....	27
3.3.2	Populasi dan Unit Sampel .....	28
3.3.3	Ukuran Sampel .....	31
3.3.4	Lokasi Penelitian .....	31
3.4	Instrumen Penelitian .....	31
3.5	Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	32
3.5.1	Daya Tarik Fisik ( <i>Physical Attractiveness</i> ).....	32
3.5.2	Daya Tarik Sosial ( <i>Social Attractiveness</i> ) .....	33



3.5.3	<i>Attitude Homophily</i> .....	33
3.5.4	Interaksi Parasosial ( <i>Para-social Interaction</i> ) .....	34
3.5.5	Kredibilitas ( <i>Credibility</i> ).....	35
3.5.6	Niat Beli ( <i>Intention to Purchase</i> ) .....	36
3.6	Teknik Analisis Data .....	37
3.6.1	Uji Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	37
3.6.2	Uji Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ) .....	41
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>		<b>43</b>
4.1	Profil Responden .....	43
4.2	Statistik Deskriptif .....	45
4.3	Uji Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	47
4.3.1	Uji Validitas Konvergen .....	47
4.3.1	Uji Validitas Diskriminan .....	50
4.3.2	Uji Reliabilitas.....	52
4.4	Uji Model Struktural ( <i>Inner Model</i> ) .....	53
4.4.1	<i>R-square</i> .....	53
4.4.2	Pengujian Hipotesis .....	55
4.5	Ringkasan Uji Hipotesis.....	58
4.6	Pembahasan .....	60
4.6.1	Kredibilitas dari afiliator Shopee berpengaruh positif terhadap niat beli produk kecantikan atau fesyen di <i>e-commerce</i> Shopee (H1) .....	60
4.6.2	Interaksi parasosial antara afiliator Shopee dengan pengikutnya berpengaruh positif terhadap niat beli produk kecantikan dan fesyen di <i>e-commerce</i> Shopee (H2).....	62
4.6.3	Daya tarik fisik dari afiliator Shopee berpengaruh positif terhadap interaksi parasosial antara afiliator Shopee dan pengikutnya (H3) .....	63
4.6.4	Daya tarik sosial dari afiliator Shopee berpengaruh positif terhadap interaksi parasosial antara afiliator Shopee dan pengikutnya (H4) .....	64
4.6.5	<i>Attitude homophily</i> dari afiliator Shopee berpengaruh positif terhadap interaksi parasosial antara afiliator Shopee dan pengikutnya (H5) .....	66
4.6.6	Daya tarik fisik dari afiliator Shopee berpengaruh positif terhadap kredibilitas dari afiliator Shopee (H6) .....	67



4.6.7 <i>Attitude homophily</i> dari afiliator Shopee berpengaruh positif terhadap kredibilitas dari afiliator Shopee (H7) .....	68
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>70</b>
5.1   Kesimpulan.....	70
5.2   Implikasi Teoritis.....	73
5.3   Implikasi Manajerial .....	73
5.4   Keterbatasan Penelitian.....	77
5.5   Saran Penelitian Selanjutnya .....	77
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>79</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>87</b>