

## Abstrak

Narsisme merupakan salah satu kepribadian yang berpotensi kuat pada perilaku taketis manajemen. Penelitian yang telah ada mengungkapkan sejumlah temuan keterkaitan narsisme pada perilaku taketis dalam pengambilan keputusan seperti kecurangan pelaporan keuangan, penurunan kualitas pelaporan, dan bias penilaian kinerja. Di satu sisi, keberadaan akuntabilitas kerap diklaim sebagai pencegah terjadinya perilaku atektis. Namun, tipe akuntabilitas dapat menghasilkan efek yang berbeda. Penelitian ini secara spesifik mengujikan dampaknya pada kecurangan pelaporan keuangan dan eskalasi komitmen dengan akuntabilitas sebagai variabel moderasi. Dengan mempergunakan metode eksperimen, penelitian ini menemukan hubungan narsisma dengan eskalasi komitmen maupun kecurangan pelaporan keuangan. Metode ini relatif jarang dipakai di penelitian narsisme dan perilaku taketis. Mempergunakan logika teori akuntabilitas dan presentasi diri, efektifitas tipe akuntabilitas terhadap upaya meminimalisir narsisma pada perilaku taketis ternyata menuai hasil yang variatif. Akuntabilitas proses tidak selalu lebih baik daripada akuntabilitas luaran karena masing-masing berinteraksi dengan kepribadian narsis secara unik. Temuan penelitian ini diharapkan mampu memberikan masukan secara praktik, teori, maupun metodologi.

Kata Kunci: narsisme, perilaku taketis manajemen, eksperimen, akuntabilitas.

## Abstract

*Narcissism is one of the potentially strong personalities in tactical management behavior. Existing research reveals a number of findings linking narcissism to unethical behavior in decision-making such as financial reporting fraud, decreased reporting quality, and performance appraisal bias. On the one hand, the existence of accountability is often claimed to be a deterrent to the occurrence of unethical behavior. However, this type of accountability can produce different effects. This study specifically examines its impact on financial reporting fraud and commitment escalation with accountability as a moderation variable. Using experimental methods, this study found a relationship between narcissism and escalation of commitment and financial reporting fraud. This method is rarely used in narcissism and unethical behavior research. Using the logic of accountability theory and self-presentation, the effectiveness of the accountability type in efforts to minimize narcissism in unethical behavior turned out to reap varied results. Process accountability is not necessarily better than external accountability because each interacts with a narcissistic personality uniquely. The findings of this research are expected to be able to provide input in practice, theory, and methodology.*

*Keywords: narcissism, management unethical behavior, experiment, accountability.*