



## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN JUDUL .....</b>	<b>i</b>
<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS .....</b>	<b>iii</b>
<b>KATA PENGANTAR .....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>x</b>
<b>INTISARI .....</b>	<b>xii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	3
1.3 Pertanyaan Penelitian .....	4
1.4 Tujuan penelitian .....	4
1.5 Kontribusi Penelitian .....	5
1.5.1 Kontribusi Teoritis .....	5
1.5.2 Kontribusi Praktis.....	6
1.6 Ruang Lingkup dan Batasan Penelitian.....	6
1.7 Sistematika Penulisan.....	6
<b>BAB II LANDASAN TEORI DAN TINJAUAN PUSTAKA.....</b>	<b>8</b>
2.1 Pemasaran Siaran Langsung.....	8
2.2 Teori Nilai Pelanggan.....	9
2.3 Model Penerimaan Teknologi .....	10
2.4 Pengembangan Hipotesis .....	12

2.4.1 Pengaruh Nilai Hedonis pada Niat Pembelian Melalui Siaran Langsung .....	12
2.4.2 Pengaruh Nilai Sosial pada Niat Pembelian Melalui Siaran Langsung ..	12
2.4.3 Pengaruh Persepsi Kebergunaan pada Sikap terhadap Pembelian Melalui Siaran Langsung .....	13
2.4.4 Pengaruh Persepsi Kemudahan Penggunaan pada Sikap terhadap Pembelian Melalui Siaran Langsung.....	14
2.4.5 Pengaruh Sikap terhadap Pembelian Melalui Siaran Langsung pada Niat Pembelian melalui Siaran Langsung .....	15
2.4.6 Pengaruh Budaya Sebagai Pemoderasi .....	16
2.5 Model Penelitian.....	20
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>21</b>
3.1 Desain Penelitian .....	21
3.2 Definisi Operasional dan Pengukuran Variabel .....	22
3.3 Populasi dan Sampel .....	27
3.4 Teknik Pengumpulan Data .....	29
3.5 Pengujian Instrumen .....	29
3.5.1 Uji Validitas .....	29
3.5.2 Uji Reliabilitas.....	31
3.5.3 Hasil Uji Coba Instrumen Penelitian.....	31
3.5.4 Teknik Analisis Data .....	35
3.5.5 Uji Moderasi dengan Analisis <i>Simple Slope</i> .....	36
3.5.6 Prosedur Pengujian Hipotesis .....	37
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>38</b>
4.1 Hasil Pengumpulan Data .....	38
4.2 Deskripsi Data .....	39
4.2.1 Profil Responden .....	39
4.2.2 Karakteristik Data Penelitian .....	43
4.3 Analisis Outlier dan Missing Value .....	48



UNIVERSITAS  
GADJAH MADA

FAKTOR-FAKTOR YANG MEMENGARUHI NIAT PEMBELIAN PRODUK FESYEN MELALUI

PEMASARAN SIARAN LANGSUNG DENGAN

BUDAYA SEBAGAI VARIABEL MODERATOR

ZIDA ELVADA ADILAIDE, Prof. Basu Swastha Dharmmesta, M.B.A., Ph.D.,

Universitas Gadjah Mada, 2023 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

4.4 Evaluasi Model Pengukuran ( <i>Outer Model</i> ).....	49
4.4.1 Uji Validitas .....	49
4.4.2 Uji Reliabilitas.....	52
4.5 Evaluasi Model Struktural .....	53
4.5.1 Asumsi Kecukupan Sampel .....	53
4.5.2 Pengujian Koefisien Determinasi.....	53
4.5.3 Pengujian Kesesuaian Model (Model Fit).....	54
4.5.4 Pengujian <i>Goodness of Fit</i> .....	55
4.6 Analisis Efek Moderasi .....	56
4.7 Pengujian Hipotesis.....	58
4.8 Pembahasan Hasil Pengujian Hipotesis .....	65
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>77</b>
5.1 Simpulan.....	77
5.2 Kontribusi Penelitian .....	79
5.3 Keterbatasan dan Saran untuk Penelitian Selanjutnya .....	80
<b>Daftar Pustaka.....</b>	<b>82</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>87</b>