



DAFTAR ISI

HALAMAN DEPAN	i
KATA PENGANTAR	ii
DAFTAR ISI	iv
DAFTAR TABEL	vi
DAFTAR GAMBAR	vii
DAFTAR LAMPIRAN	viii
ABSTRAK	ix
ABSTRACT	x
BAB 1 PENDAHULUAN	1
1.1 Lingkungan Eksternal Perusahaan	1
1.2 Lingkungan Internal Perusahaan	5
1.3 Perkembangan Bisnis Ruang Kerja, Makanan & Minuman kota Tarakan	7
1.4 Pesaing Coworking Space di Kalimantan	8
1.5 Rumusan Masalah	9
1.6 Tujuan Penelitian	11
1.7 Pertanyaan Penelitian	11
1.8 Manfaat Penelitian	12
1.9 Sistematika Penelitian	12
BAB 2 TINJAUAN PUSTAKA	14
2.1 Jasa	14
2.2 Sejarah Kota Tarakan	15



2.3 Sejarah Coworking Space	15
2.3.1 Coworking space di Kota Tarakan	18
2.4 Trend Coworking Space di Indonesia	19
2.5. Klasifikasi Coworking Space	22
2.6 Klasifikasi Pengguna Coworking Space	23
2.7 Kriteria Pemilihan Lokasi Coworking Space	24
2.8 Coworking Space Pasca Pandemi	25
2.9 Kanvas Model Bisnis	26
2.9.1 Segmen Pelanggan	27
2.9.2 Proposisi Nilai	28
2.9.3 Saluran	29
2.9.4 Hubungan Pelanggan	30
2.9.5 Sumber Pendapatan	31
2.9.6 Sumber Daya Utama	32
2.9.7 Aktivitas Kunci	32
2.9.8 Kunci Kemitraan	33
2.9.9 Struktur Biaya	33
2.11 Studi Kelayakan Ekonomi	35
2.12 Studi Kelayakan Non-Ekonomi	36
2.13 Peta Empati	36
2.14 Analisis Sensitivitas	37
2.13 Strategi Keluar	38
BAB III METODE PENELITIAN	40



3.1 Unit Analisis	40
3.2 Sumber dan Metoda Pengumpulan Data	40
3.3 Metoda Analisis Data	42
BAB IV STRATEGI DAN RENCANA	44
4.1 Peta Empati	44
4.1.1 Apa yang Dirasakan dan Dipikirkan	47
4.1.2 Apa yang Mereka Lihat	49
4.1.3 Apa yang Mereka Lakukan dan Katakan	50
4.1.4 Apa yang Mereka Dengar	51
4.1.5 Rasa Sakit	52
4.1.6 Perolehan	53
4.2 Kanvas Model Bisnis	54
4.2.1 Segmen Pelanggan	54
4.2.2 Proposisi Nilai	55
4.2.3 Saluran	56
4.2.4 Hubungan Pelanggan	57
4.2.5 Sumber Pendapatan	57



4.2.6 Sumber Daya Utama	58
4.2.7 Aktivitas kunci	58
4.2.8 Kunci Kemitraan	59
4.2.9 Struktur biaya	60
4.3 Analisis Kelayakan Ekonomi	63
4.3.1 Net Present Value (NPV)	64
4.3.2 Internal Rate of Return (IRR)	65
4.3.3 Payback Period (PP)	65
4.6 Analisis Skenario	66
4.5 Analisis Kelayakan Non Ekonomi	67
4.5.1 Mitigasi Risiko	67
4.6 Logo Furball creative space	68
BAB V RENCANA AKSI	69
5.1 Kegiatan dan Waktu Pelaksanaan	69
5.1.1 Tahap Persiapan	69
5.1.2 Tahap Pelaksanaan	70
5.1.3 Tahap Evaluasi	70
5.2 Penanggung Jawab	71
5.3 Ukuran Kinerja	72
DAFTAR PUSTAKA	74
LAMPIRAN	76



DAFTAR TABEL

Tabel 1.1. IPM Kota Tarakan, Provinsi Kalimantan Utara dan Nasional	4
Tabel 1.2. Pesaing Coffee Shop/F&B Di Kota Tarakan	7
Tabel 1.3. Konsep Bisnis Pesaing Coworking Space di Kalimantan	8
Tabel 1.4. Analisis Pesaing Coworking Space di Kalimantan	9
Tabel 2.1. Analisis Kebutuhan Coworking Space	17
Tabel 2.2. Aktivitas Pengguna Coworking Space	21
Tabel 2.3. Klasifikasi Coworking Space	22
Tabel 2.4. Bisnis Coworking Space Pasca Pandemi	26
Tabel 2.5. Definisi Kanvas Model Bisnis	27
Tabel 2.6. NPV, IRR & PP	36
Tabel 3.1. Sumber dan Metode Pengumpulan Data	42
Tabel 3.2. Sumber dan Metode Analisis Data	43
Tabel 4.1. Profil Responden	45
Tabel 4.2. Data Calon Pelanggan Furball Creative Space	46
Tabel 4.3. Gaji karyawan	61
Tabel 4.4. Investasi	64
Tabel 4.5. Biaya Bulanan	64
Tabel 4.6. Net Present Value	66
Tabel 4.7. Internal Rate of Return	66
Tabel 4.8. Payback Period	67
Tabel 5.1. Tahap Pelaksanaan	72
Tabel 5.2. Indikator Kesuksesan Penjualan	74



DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.1 Karakteristik Coworking Space	20
Gambar 2.2 Kanvas Model Bisnis	35
Gambar 2.3 Peta Empati	37
Gambar 4.1 Hasil Peta Empati	55
Gambar 4.2 Kanvas Bisnis Model	63
Gambar 4.4. Logo Furball creative space	69
Gambar 4.3 Ukuran tanah	64



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian	77
Lampiran 2 Transkrip Wawancara Calon Pelanggan Pertama	85
Lampiran 3 Transkrip Wawancara Calon Pelanggan Kedua	87
Lampiran 4 Transkrip Wawancara Calon Pelanggan Ketiga	89
Lampiran 5 Transkrip Wawancara Calon Pelanggan Keempat	92
Lampiran 6 Investasi Furball creative space	94
Lampiran 7 Penjualan Furball creative space	95
Lampiran 8 Analisis skenario Furball creative space	96