

INTISARI

Penelitian ini menguji kinerja Bank CIMB Niaga sebelum dan setelah melakukan kerjasama *channeling* dengan *fintech peer-to-peer lending*. Kinerja yang digunakan dalam penelitian ini adalah ROA, NIM, BOPO, LDR, NPL, dan CAR Bank CIMB Niaga, dengan periode amatan sebelum melakukan kerjasama *channeling* yaitu tahun 2016 – 2018 dan setelah melakukan kerjasama *channeling* yaitu tahun 2019 – 2021. Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa kinerja Bank CIMB Niaga semakin baik setelah melakukan kerjasama *channeling* dengan *fintech peer-to-peer lending*. Penelitian ini memberikan pandangan bahwa kerjasama *channeling* antara bank dengan *fintech* memiliki dampak yang positif pada kinerja bank

Kata kunci: Bank CIMB Niaga, *channeling*, *fintech*, kinerja bank.

ABSTRACT

This study examines the performance of CIMB Niaga Bank before and after channeling with fintech peer-to-peer lending. The performance measures used in this study are ROA, NIM, Cost to Income Ratio, LDR, NPL, and CAR of CIMB Niaga Bank, with observation period before channeling which is 2016 – 2018 and after channeling which is 2019 – 2021. The result indicates that the performance of CIMB Niaga Bank is getting better after channeling with fintech peer-to-peer lending. This study gives a point of view, that channeling between banks and fintech has a positive impact on bank performance.

Keywords: *CIMB Niaga Bank, channeling, fintech, bank performance.*