

## DAFTAR ISI

KATA PENGANTAR.....	i
DAFTAR ISI.....	ii
DAFTAR TABEL.....	iv
DAFTAR GAMBAR.....	v
ABSTRAK .....	vi

### BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Rumusan Masalah .....	11
1.3 Pertanyaan Penelitian .....	12
1.4 Tujuan Penelitian .....	13
1.5 Manfaat Penelitian .....	13
1.6 Lingkup Penelitian .....	14
1.7 Sistematika Penulisan.....	14

### BAB II LANDASAN TEORI

2.1 Landasan Teori .....	16
2.1.1 <i>Customer Relationship Management (CRM)</i> .....	16
2.1.2 Inovasi Produk .....	27
2.1.3 Kinerja UMKM.....	33
2.1.4 Keunggulan Bersaing .....	33
2.2 Kajian Penelitian Terdahulu .....	35
2.3 Perumusan Hipotesis .....	36
2.3.1 <i>Customer Relationship Management (CRM)</i> dan Kinerja UMKM.....	36
2.3.2 Inovasi Produk dan Kinerja UMKM .....	37
2.3.3 Keunggulan Bersaing Memediasi <i>Customer Relationship Management (CRM)</i> dan Kinerja UMKM .....	38
2.3.4 Keunggulan Bersaing Memediasi Inovasi Produk dan Kinerja UMKM .....	39
2.3.5 Keunggulan Bersaing dan Kinerja UMKM .....	41
2.4 Model Penelitian .....	42

### BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Jenis Penelitian .....	43
3.2 Lokasi Penelitian .....	44



UNIVERSITAS  
GADJAH MADA

PENGARUH STRATEGI CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) DAN INOVASI  
PRODUKTERHADAP KINERJA UMKM  
DIMEDIASI OLEH KEUNGGULAN BERSAING (STUDI PADA UMKM DI KOTA MALANG)

SULISTYAWATI, Amin Wibowo, S.E., M.B.A., Ph.D.,

Universitas Gadjah Mada, 2021 | Diunduh dari <http://etd.repository.ugm.ac.id/>

3.3 Variabel dan Skala Pengukuran .....	44
3.3.1 Variabel .....	44
3.3.2 Definisi Operasional.....	45
3.3.3 Skala Pengukuran.....	46
3.4 Populasi dan Sampel .....	47
3.5 Teknik Pengumpulan Data .....	49
3.6 Metode Pengumpulan Data.....	49
3.7 Instrumen Penelitian .....	49
3.8 Uji Instrumen.....	50

#### BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN

4.1 Karakteristik Responden .....	59
4.2 Uji Instrumen Penelitian.....	62
4.3 Analisis Data.....	66
4.4 Analisis Regresi Pengaruh Langsung.....	69
4.5 Analisis Peran Mediasi Keunggulan Bersaing .....	72
4.6 Pembahasan Hasil Analisis.....	73

#### BAB V PENUTUP

5.1 Kesimpulan .....	84
5.1 Saran .....	85

#### DAFTAR PUSTAKA

#### LAMPIRAN

## Daftar Tabel

Tebel 1.1 Jumlah Lima Besar UMKM. Provinsi Jawa Timur.....	3
Tabel 2.1 Program <i>Customer Relationship Management (CRM)</i> .....	24
Tabel 2.2 Penelitian Sebelumnya .....	35
Tabel 3.1 Variabel Indikator .....	45
Tabel 3.2 Skala Pengukuran.....	47
Tabel 4.1 Karakteristik berdasarkan Jenis Kelamin .....	59
Tebel 4.2 Deskripsi Responden Berdasarkan Pada Usia .....	60
Tabel 4.3 Deskripsi Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....	61
Tabel 4.4 Measurement Assesment Result .....	63
Tabel 4.5 Pengujian Kmo-2 dan Bartle's.....	64
Tabel 4.6 Uji Rotated Component Matrixa.....	64
Tabel 4.7 Hasil Pengujian Normalitas .....	67
Tabel 4.8 Hasil Uji Multikolinearitas .....	68
Tabel 4.9 Hasil Uji Regresi .....	70
Tabel 4.10 Hasil Uji Regresi Berganda .....	71
Tabel 4.11 Hasil Uji Regresi Sederhana .....	72



## Daftar Gambar

Gambar 2.1 Model Penelitian.....	43
Gambar 3.3 Diagram Jalur Pengaruh Langsung .....	56
Gambar 4.1 Deskripsi Responden berdasarkan Jenis Kelamin .....	60
Gambar 4.2 Kategori Responden berdasarkan Usia.....	61
Gambar 4.3 Grafik Kategori Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	62
Gambar 4.4 Uji Normalitas .....	66
4.4 Uji Heteroskedastisitas .....	69
4.6 Diagram Jalur Pengaruh Langsung .....	73
4.7 Hasil Statistik Sobel Pengaruh Tidak Langsung.....	74
4.8 Hasil Statistik Sobel Pengaruh Tidak Langsung.....	76